

INDICE DEL VOLUME

Introduzione

VII

PARTE PRIMA TEORIA DEI PREZZI

- I. La critica di Sraffa della teoria marshalliana dei prezzi 5
1. L'origine della eterogeneità delle due leggi dei rendimenti: Adam Smith e David Ricardo, p. 5 - 2. Due misure del valore, p. 9 - 3. Le leggi dei rendimenti e l'assunzione statica: analisi statica e analisi dinamica, p. 11 - 4. Rendimenti costanti, rendimenti crescenti e condizioni di mercato, p. 15 - 5. La concezione classica della produzione e il modello di Sraffa: la questione degli impieghi del sovrappiù, p. 19 - 6. L'estensione del modello di Sraffa all'analisi dei processi di sviluppo, p. 22 - 7. Osservazioni conclusive, p. 23
- Appendice* Sulla pretesa confusione di Smith tra lavoro incorporato e lavoro comandato 25
1. Le due misure del valore: differenza ed equivalenza, p. 25 - 2. La stabilità relativa della quota dei salari in Smith, p. 26 - 3. Ricardo, p. 27 - 4. Marx, p. 28
- II. Rendimenti decrescenti e prezzo del capitale: quando gli economisti faranno finalmente i conti con queste due fondamentali questioni? 30
1. Ricardo sulle macchine, p. 30 - 2. Produttività media e produttività marginale, p. 31 - 3. Le invenzioni che risparmiano lavoro, p. 36 - 4. Sostituibilità dinamica e sostituibilità statica, p. 37 - 5. Pasinetti e la sostituibilità dinamica, p. 40 - 6. Il mito dei costi marginali crescenti, p. 42 - 7. Il prezzo del capitale ed il saggio dell'interesse, p. 45 - 8. La distribuzione del reddito

nella teoria marginalistica, p. 48 - 9. La distribuzione del reddito: Sraffa, Kalecki ed il margine proporzionale, p. 49 - 10. Il marginalismo di Keynes, p. 52 - 11. Osservazioni conclusive, p. 57

III.	I mutamenti di lungo periodo nei meccanismi che regolano salari e prezzi e il processo di sviluppo	59
	1. Introduzione, p. 59 - 2. Le tendenze fondamentali nei salari e nei prezzi, p. 59 - 3. La concentrazione e la differenziazione nei mercati dei prodotti e lo sviluppo dei sindacati, p. 61 - 4. La diffusione della contrattazione collettiva, p. 64 - 5. Prezzi industriali e prezzi delle materie prime, p. 67 - 6. Il periodo fra le due guerre e la grande depressione: confronto fra Regno Unito e Stati Uniti, p. 70 - 7. La domanda aggregata e il processo di sviluppo, p. 73 - 8. I mutamenti istituzionali e le politiche monetaria e fiscale, p. 75 - 9. La teoria keynesiana, p. 78 - 10. Considerazioni conclusive, p. 82	
	<i>Appendice A</i>	85
	Commenti alla tabella 1 e alle figure A1-A5, p. 94	
	<i>Appendice B</i> Regno Unito e Stati Uniti: reddito, produttività e popolazione	98
	<i>Appendice C</i> Le equazioni dei salari in diversi periodi storici	99
PARTE SECONDA MODELLI DEL CICLO ECONOMICO		
IV.	Il mutevole carattere del cosiddetto ciclo economico	103
	<i>Sezione I</i> La teoria del ciclo economico e i mutamenti nel tempo storico dei meccanismi che regolano salari e prezzi, p. 103	
	<i>Sezione II</i> L'analisi teorica dello sviluppo ciclico: quattro approssimazioni, p. 112	
	<i>Appendice I</i>	125
	<i>Appendice II</i> Un modello a tre settori: il punto di partenza	128
V.	La «Teoria generale»: riflessioni critiche suggerite da alcuni grandi problemi del nostro tempo	131
	1. Tre ordini di critiche ai modelli di teoria economica, p. 131 - 2. Due modelli di riferimento, p. 134 - 3. La grande depressione	

degli anni Trenta, p. 137 - 4. La riduzione dei salari e la politica monetaria espansiva, p. 144 - 5. La questione dello spiazzamento, p. 145 - 6. I motivi della creazione di moneta, p. 149 - 7. Qualche osservazione sul ristagno inflazionistico e sul rischio di una nuova grande depressione, p. 153 - 8. Brevi considerazioni conclusive, p. 156

Appendice Alcuni dati riguardanti il periodo 1922-1933 158

PARTE TERZA PROGRESSO TECNICO, DISOCCUPAZIONE E PROCESSO DI SVILUPPO

VI. L'oligopolio: analisi statica e analisi dinamica 163

1. Statica e dinamica: analisi teorica e verifica empirica, p. 163 - 2. «La concorrenza che conta» e le innovazioni, p. 164 - 3. Le variazioni del prezzo e le barriere dell'entrata, p. 166 - 4. Il principio del costo pieno: due criteri, p. 170 - 5. Costi diretti, domanda e prezzi, p. 173 - 6. Le equazioni dei prezzi, p. 175 - 7. La distribuzione del reddito nel settore manifatturiero, p. 178 - 8. Ordine e disordine: un'analogia tratta dalla fisica, p. 179 - 9. L'aumento della produttività e della domanda reale, p. 181

VII. Anche la teoria della disoccupazione è storicamente condizionata 184

1. Osservazioni preliminari, p. 184 - 2. Occupazione e disoccupazione: le suddivisioni analiticamente rilevanti, p. 187 - 3. Le cause del recente aumento della disoccupazione nei paesi sviluppati, p. 189 - 4. La disoccupazione tecnologica e l'incessante redistribuzione dei lavoratori durante il processo di sviluppo, p. 193 - 5. L'industria: risparmio assoluto e risparmio relativo di lavoro, p. 197 - 6. La disoccupazione nell'industria: istanza riscardiana, istanza keynesiana ed istanza neoclassica, p. 202 - 7. Rapporti fra salari e disoccupazione, p. 206 - 8. La flessibilità del mercato del lavoro, p. 208 - 9. La riduzione delle ore, p. 211 - 10. Lo sviluppo del reddito: un modello di riferimento, p. 213 - 11. Cenni conclusivi, p. 215

Appendice 220

1. Le ipotesi preliminari: due grafici, p. 220 - 2. Le equazioni stimate per l'economia italiana, p. 224 - 3. Modello di riferimento per il breve periodo, p. 231 - 4. L'equazione per l'occupazione e quella per il consumo di petrolio, p. 232 - 5. Occupazione e disoccupazione: i giovani, p. 233 - 6. Prospettive dell'occupazione in Italia, p. 234

VIII.	Progresso tecnico, disoccupazione e dinamica economica	242
	1. Introduzione, p. 242 - 2. Impulsi economici e progresso tecnico, p. 242 - 3. La disoccupazione come fenomeno dinamico, p. 247 - 4. Approcci alternativi all'analisi della disoccupazione, p. 248 - 5. L'efficacia interpretativa di schemi alternativi, p. 251 - 6. Ristrutturazione industriale e «curva di Phillips», p. 255 - 7. L'equazione della produttività e la funzione della produzione «Cobb Douglas», p. 257	
	<i>Appendice I</i> Conflitti sociali e aumenti salariali	260
	<i>Appendice II</i> Occupazione, produttività e disoccupazione: alcune stime	261
IX.	«Capitalismo, socialismo e democrazia» e le grandi imprese	265
	1. Le economie di scala e il processo di concentrazione, p. 265 - 2. La capacità d'innovazione delle economie pianificate, p. 266 - 3. «La concorrenza che conta», p. 269 - 4. Economie di scala, piccole imprese e innovazioni in un'economia centralmente pianificata, p. 274 - 5. Osservazioni generali, p. 275	
	<i>Bibliografia</i>	277
	<i>Indice dei nomi e delle cose notevoli</i>	287